



Sea
Data
Center

MARKAÐSPRÓUN: TÖLULEGT YFIRLIT

Dr. Jón Þrándur Stefánsson
15. nóvember 2018



mikilvægt vinna framkvæmdastjóri leiða ráðherra störf skip milljónir landbúnaðarráðherra ferðapjónustu leið auk breyting ríkisstjórn markaði formaður þjóð 2016 frumvarp **stór** veiðigjald **fyrirtæki** íslenskur íslendingar ný **ísland** stjórnvöld 2017 milljarða króna



Pétur H. Pálsson, framkvæmdastjóri Visis hf. í Grindavík.

„Tækifærin í sjávarútvegi aldrei verið meiri“

20

Heiðrún Lind Marteinsdóttir, framkvæmdastjóri SFS skrifar

Tækniþyrling í sjávarútvegi – forysta Íslendinga

Í málfræðisfyrirlesningi sínum árið 2016, lýsti forstjóri SFS Heiðrún Lind Marteinsdóttir um tækniþyrling í sjávarútvegi.

VOGIR

Eltak sérhæfir sig í sölu og þjónustu á vogum



sjón álagans. Ekki eftirfarandi um nýja tækni um heilt í sjávarútvegi. Þessu er sýnt á meðal annars í nýjum aðferðum við meðhöndlun fiskis og skammtagæðu. Væðing á fiski er mikilvæg og skammtagæðu er mikilvæg. Með nýrri tækni er hægt að mæla fiskinn á milli og skammtagæðu er mikilvæg. Með þessu er hægt að mæla fiskinn á milli og skammtagæðu er mikilvæg. Með þessu er hægt að mæla fiskinn á milli og skammtagæðu er mikilvæg.



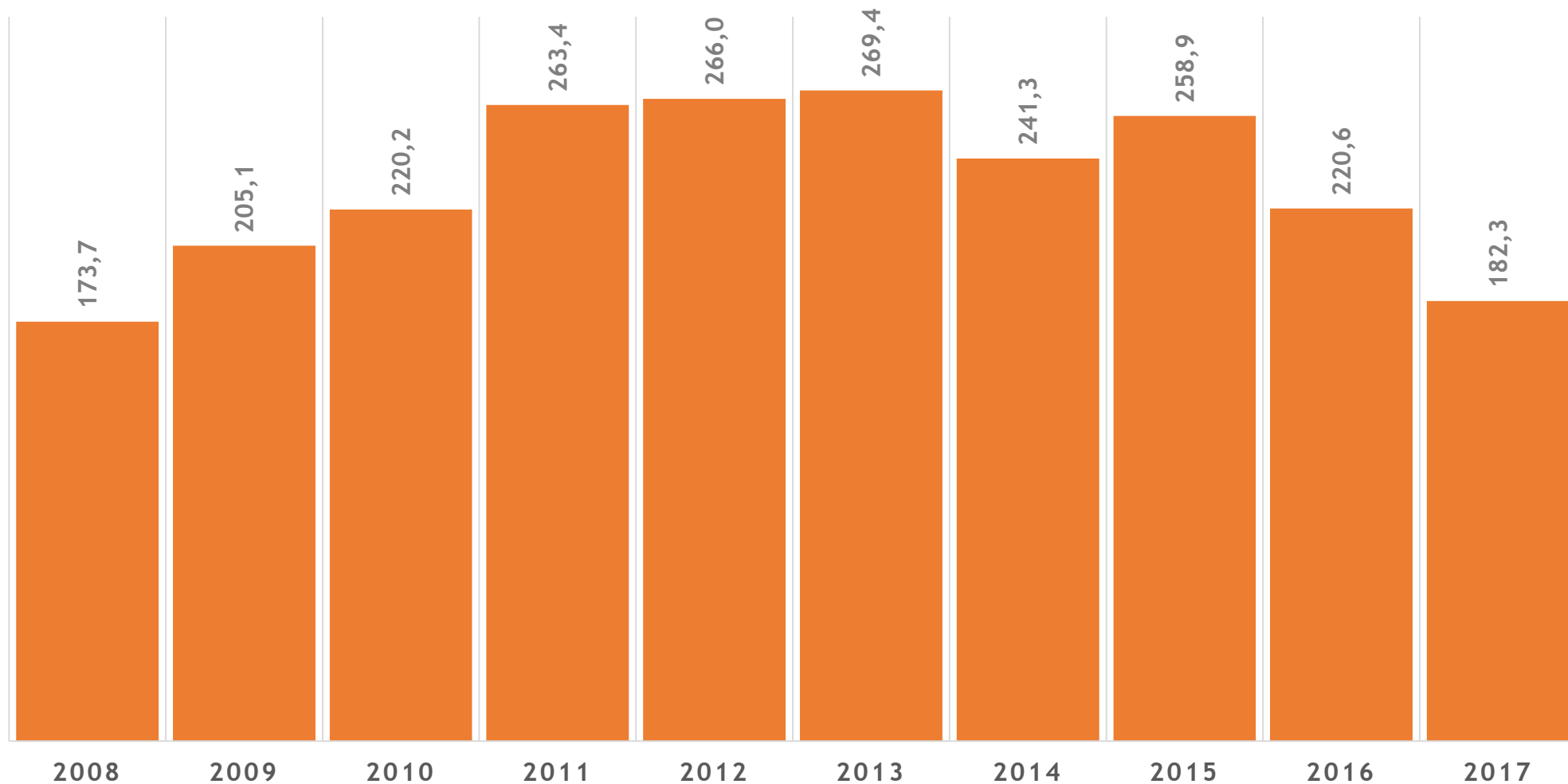
Heiðrún Lind Marteinsdóttir, framkvæmdastjóri SFS skrifar

Fluttur inn, en í sjávarútvegi er mikilvæg tækni. Þessu er sýnt á meðal annars í nýjum aðferðum við meðhöndlun fiskis og skammtagæðu. Væðing á fiski er mikilvæg og skammtagæðu er mikilvæg. Með nýrri tækni er hægt að mæla fiskinn á milli og skammtagæðu er mikilvæg.

1. Íslenskur sjávarútvegur hefur skapað sér sérstöðu þegar kemur að verðmætasköpun.
2. Fjárfestingar í sjávarútvegi hafa skilað sér beint í auknu útflutningsverðmæti.

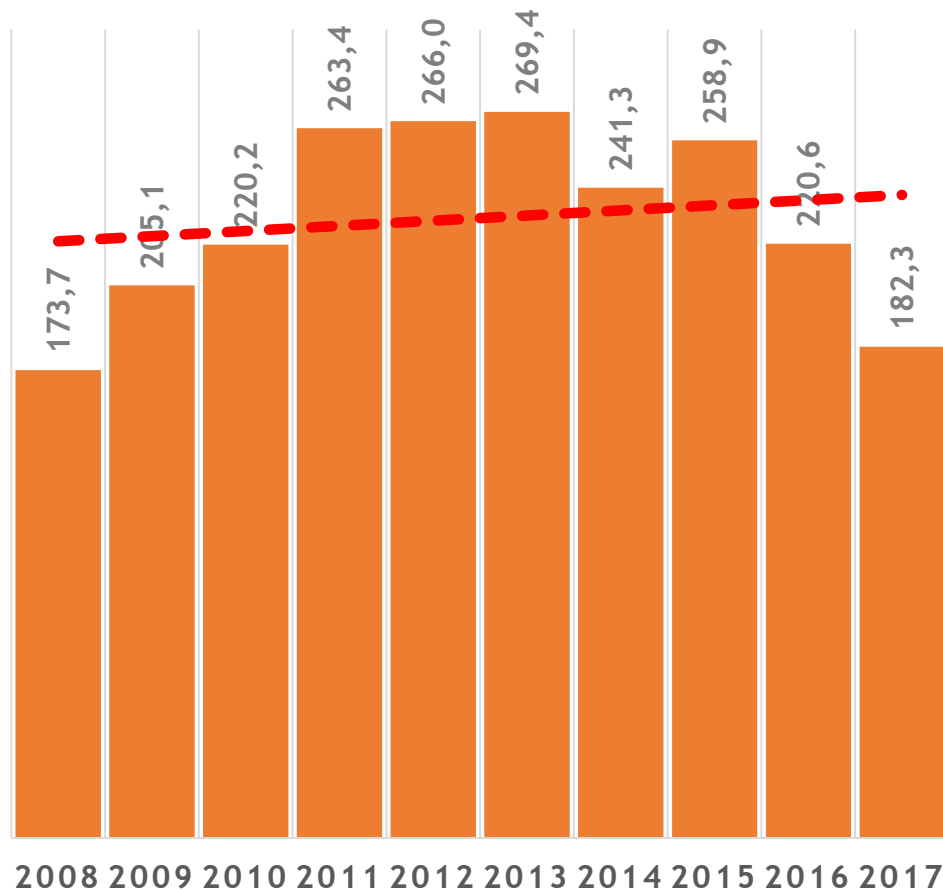


Útflutningstekjur sjávarútvegs (milljarðar króna)

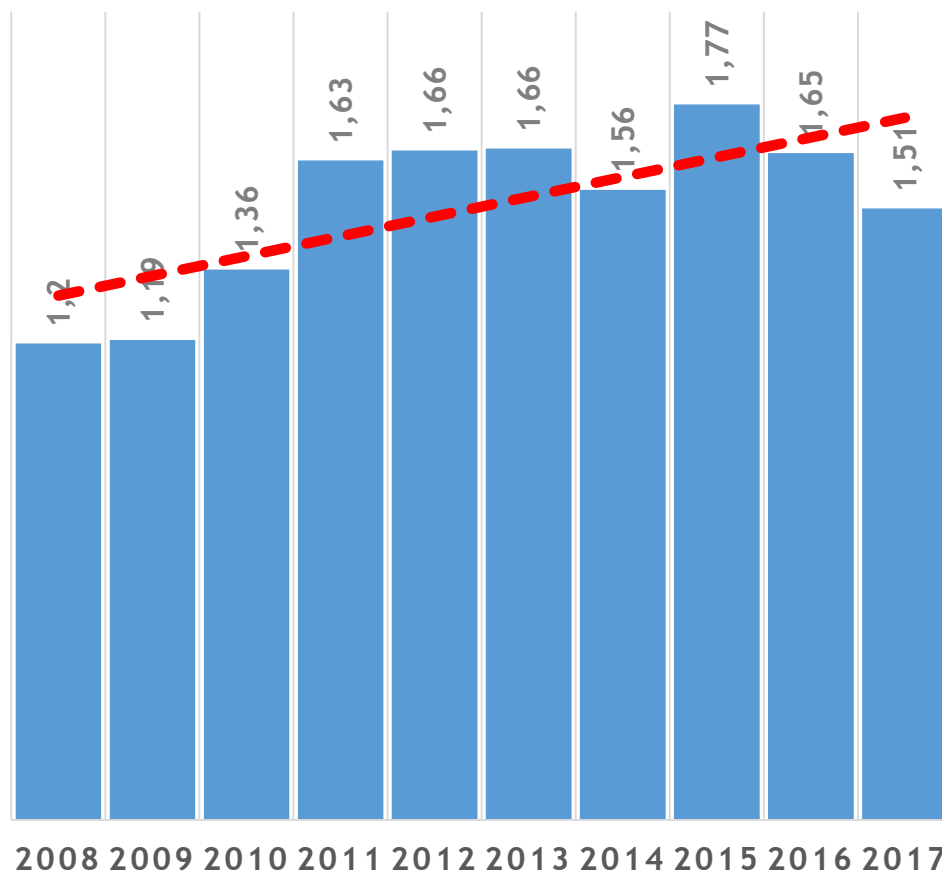




Útflutningstekjur/Skilaverðmæti (milljarðar kr.)



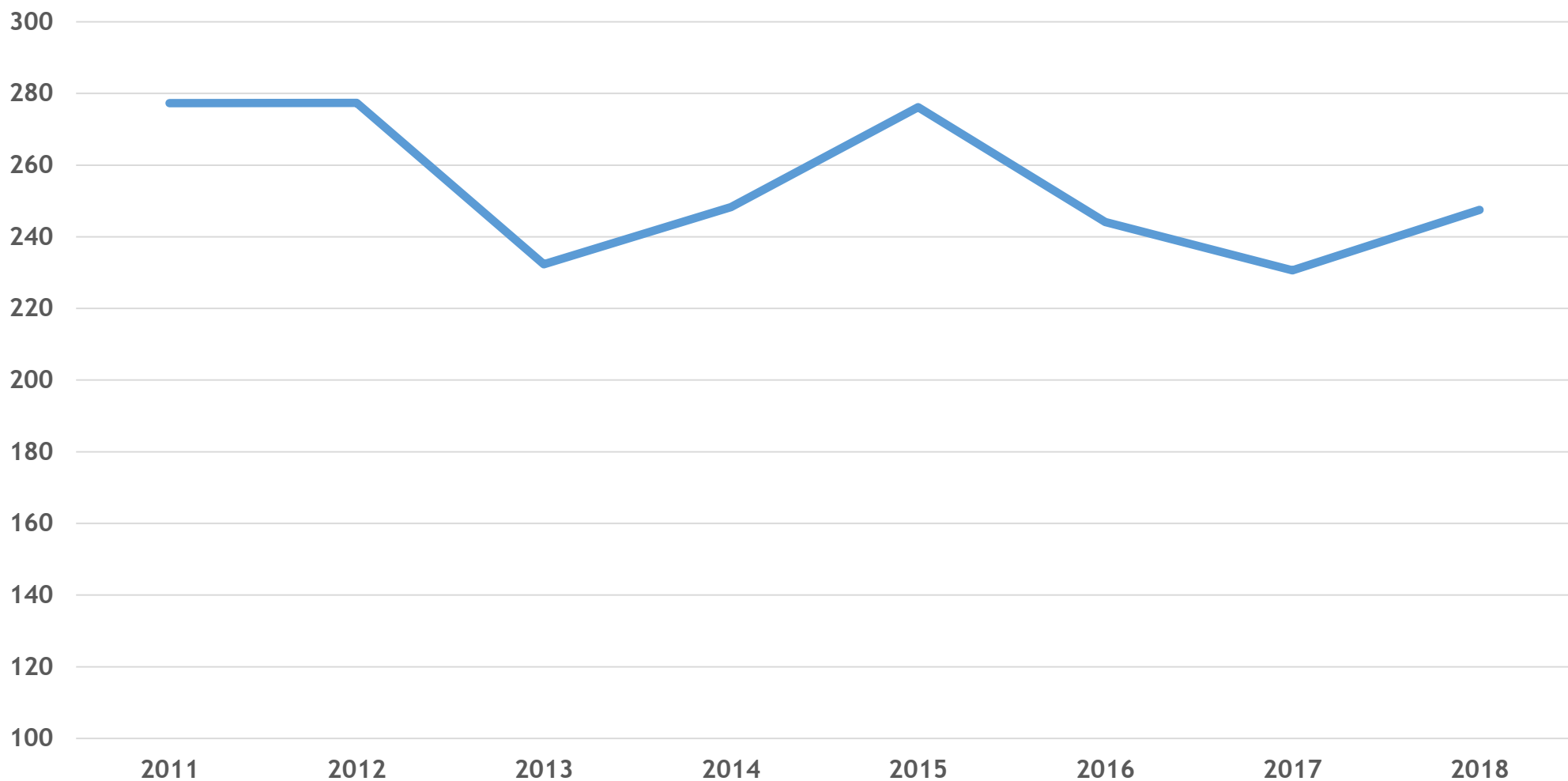
Útflutningstekjur/Skilaverðmæti (milljarðar €)





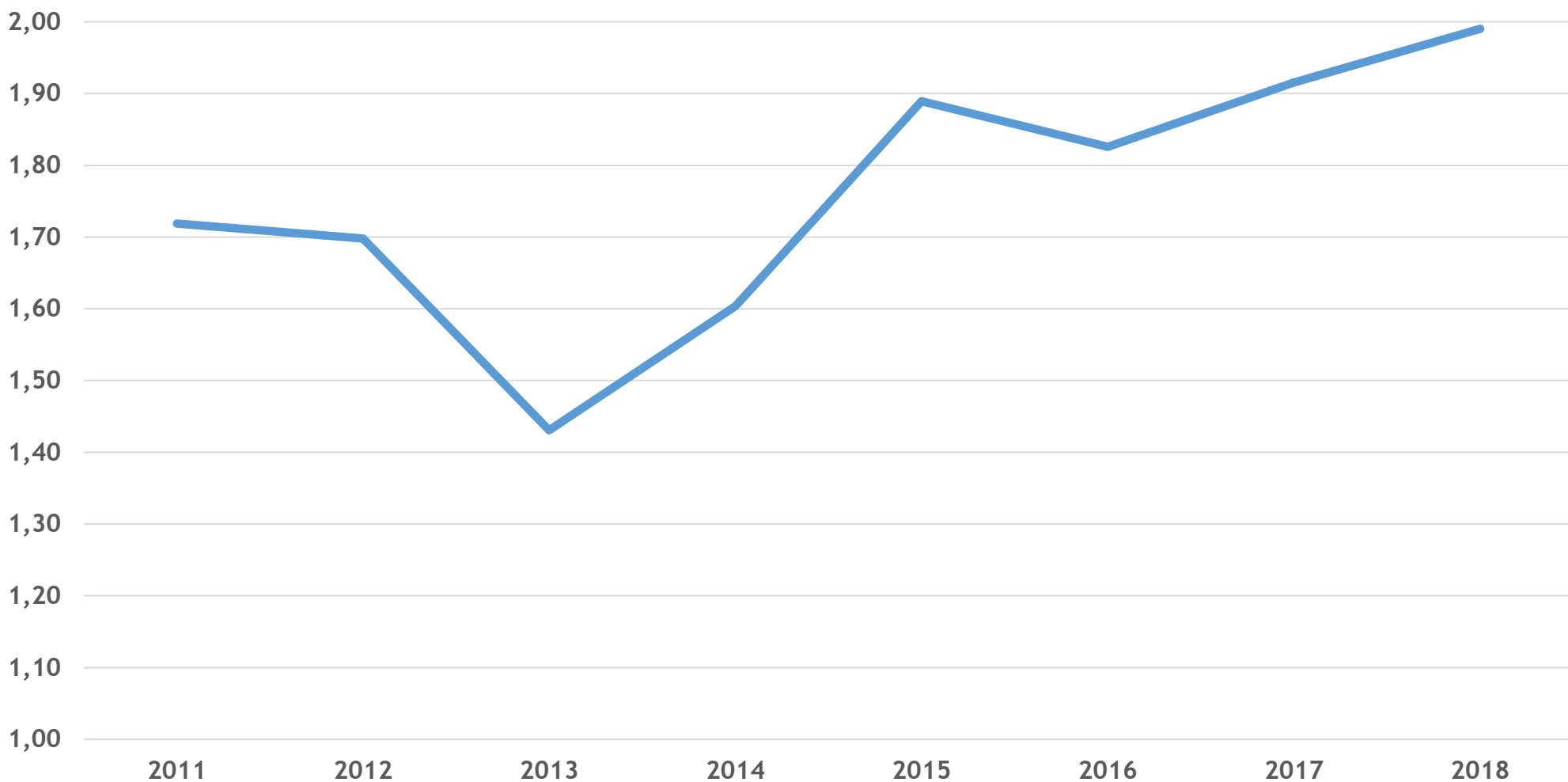


Útflutningsverðmæti þorsks (kr./kg upp úr sjó)



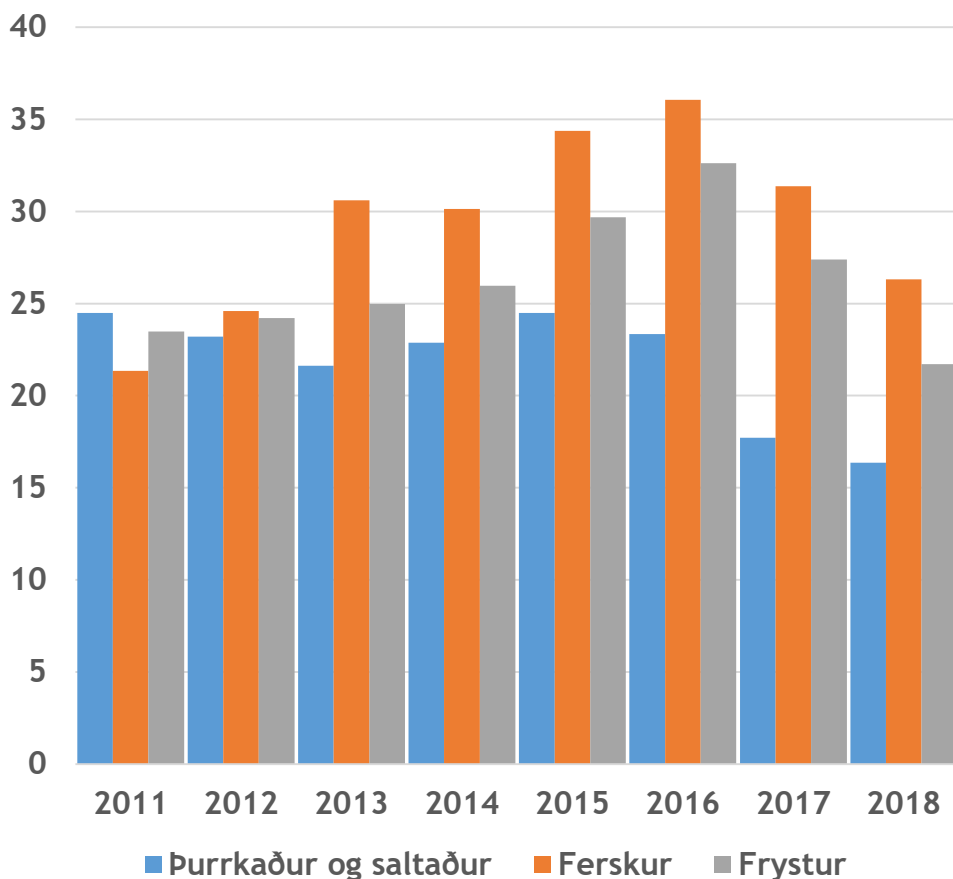


Útflutningsverðmæti þorsks (€/kg upp úr sjó)

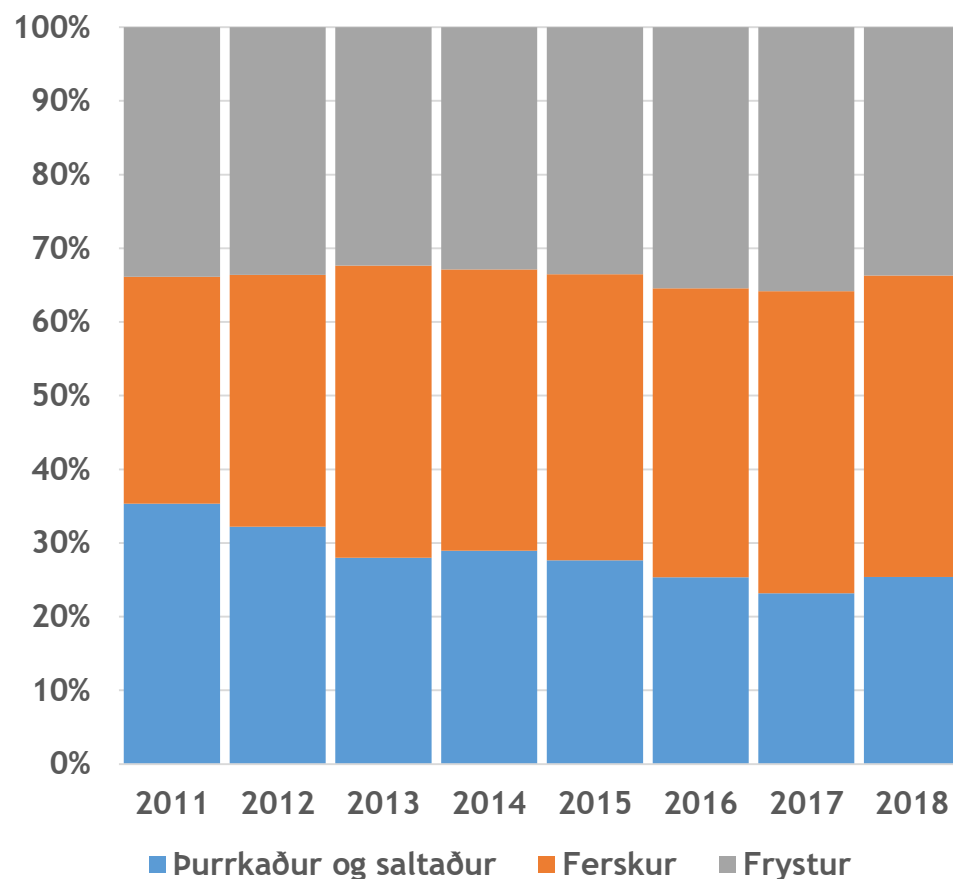


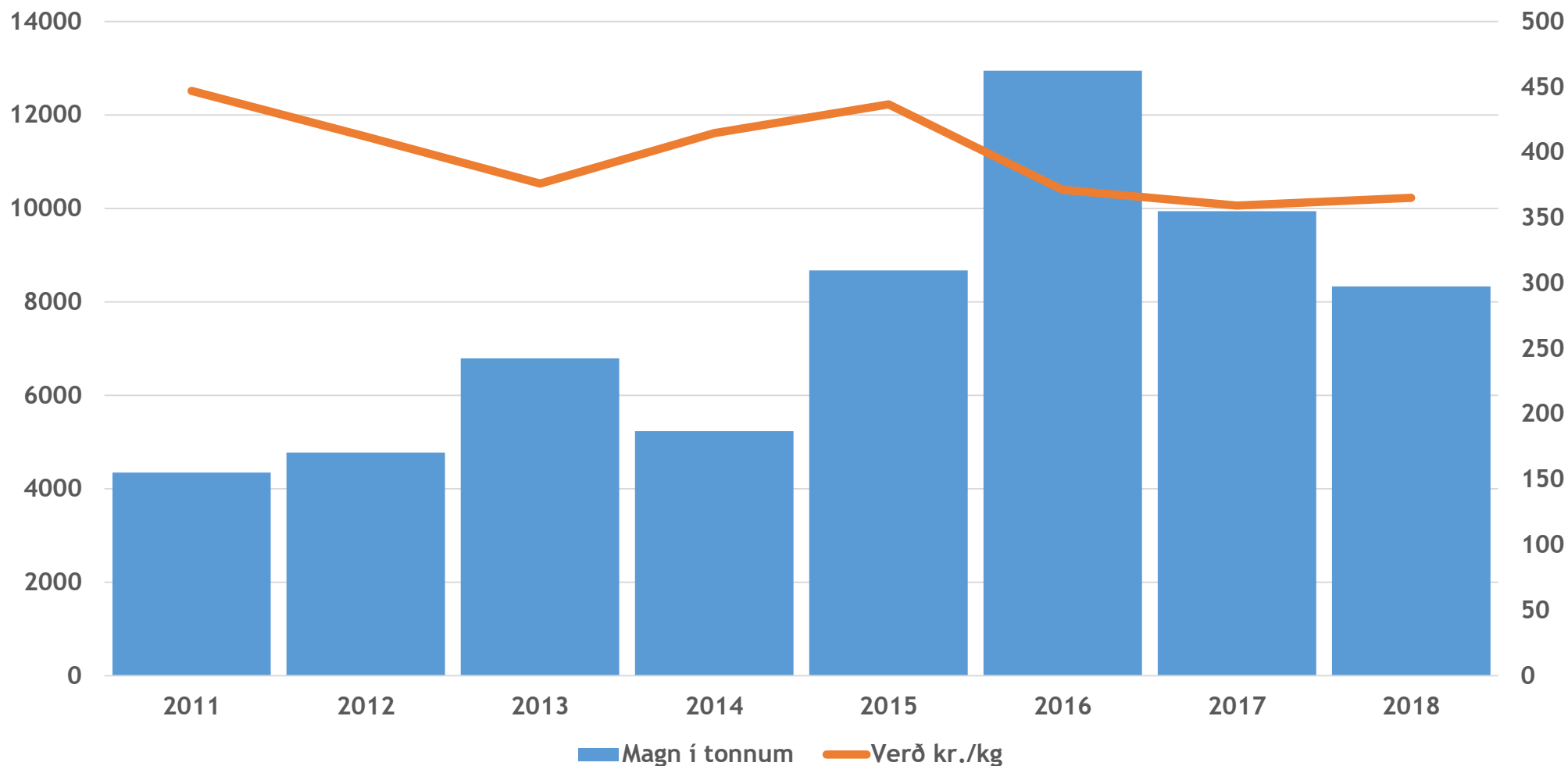


Útflutningur eftir vöruflokkum (í milljörðum kr.)



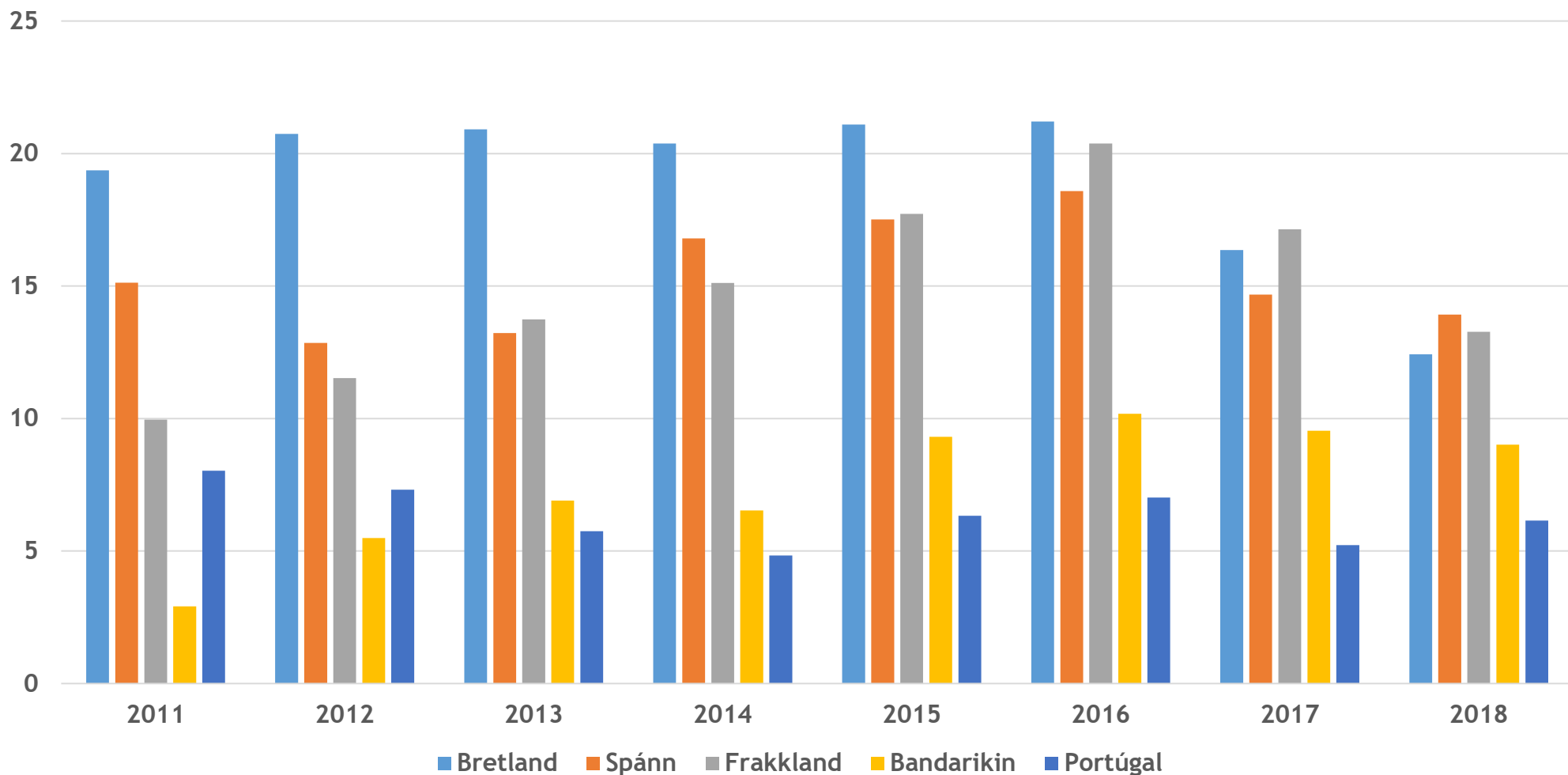
Hlutdeild útflutnings eftir vöruflokkum





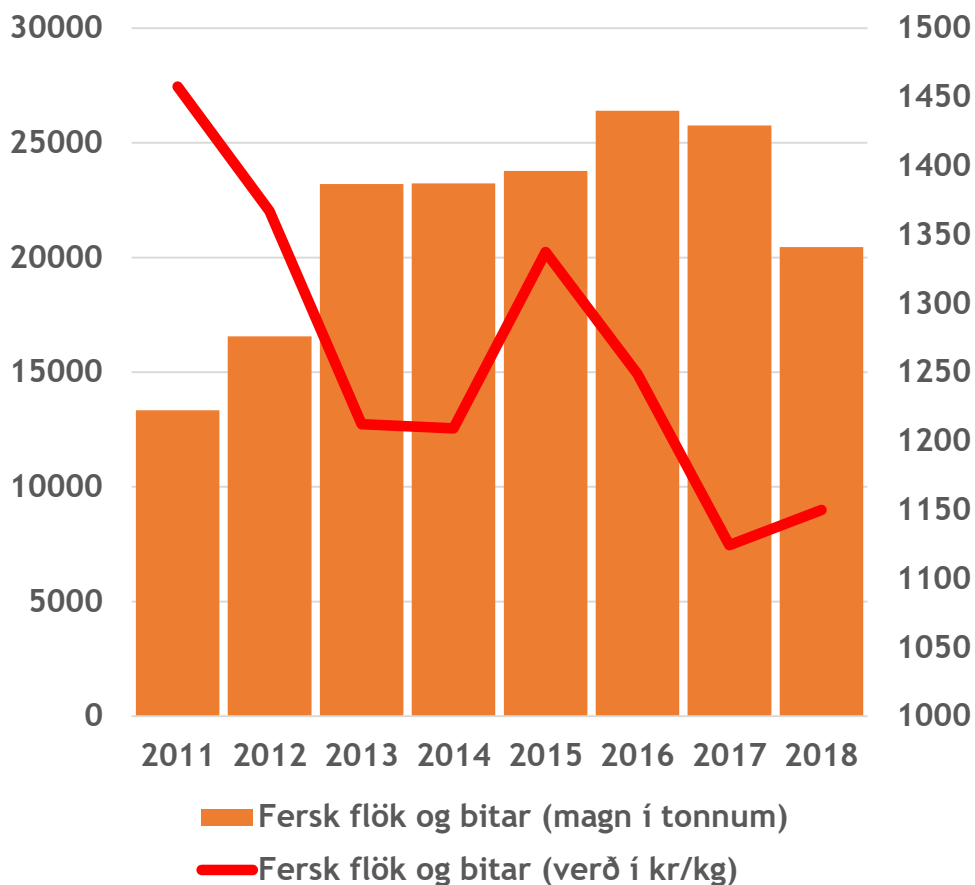


Útflutningur til top 5 markaða fyrir þorskafurðir (verðmæti í milljörðum kr.)

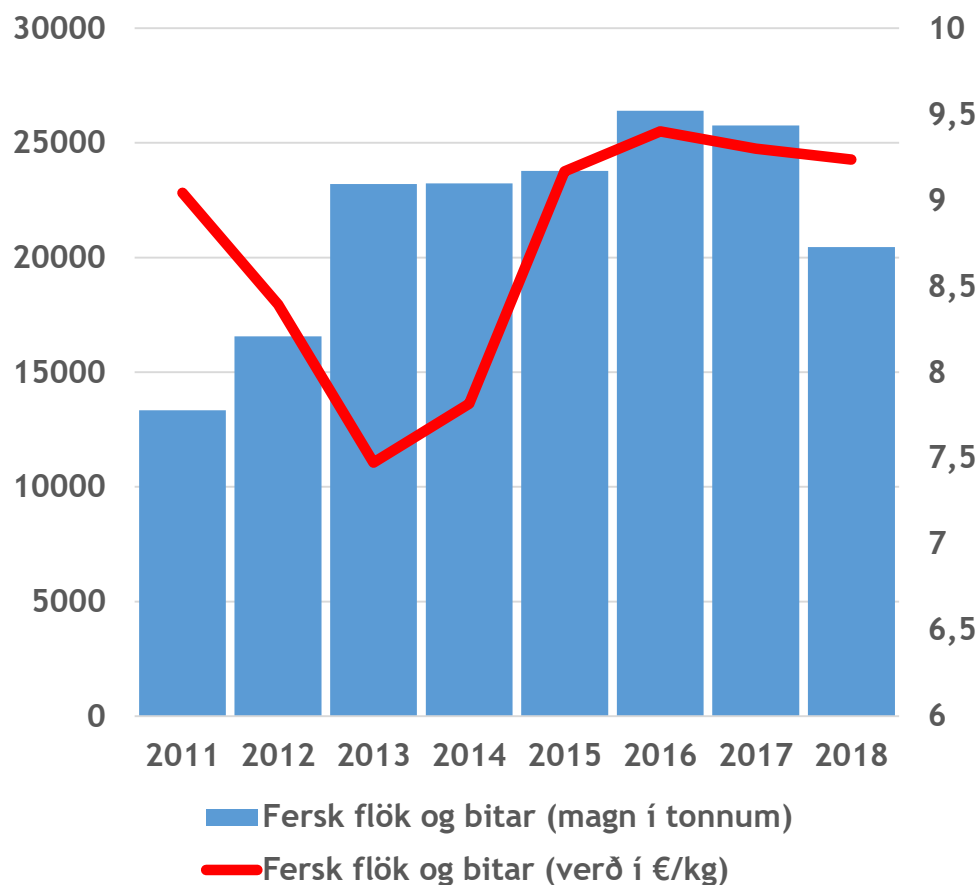




Fersk þorskflök og bitar (magn   tonnum/verð   kr./kg)

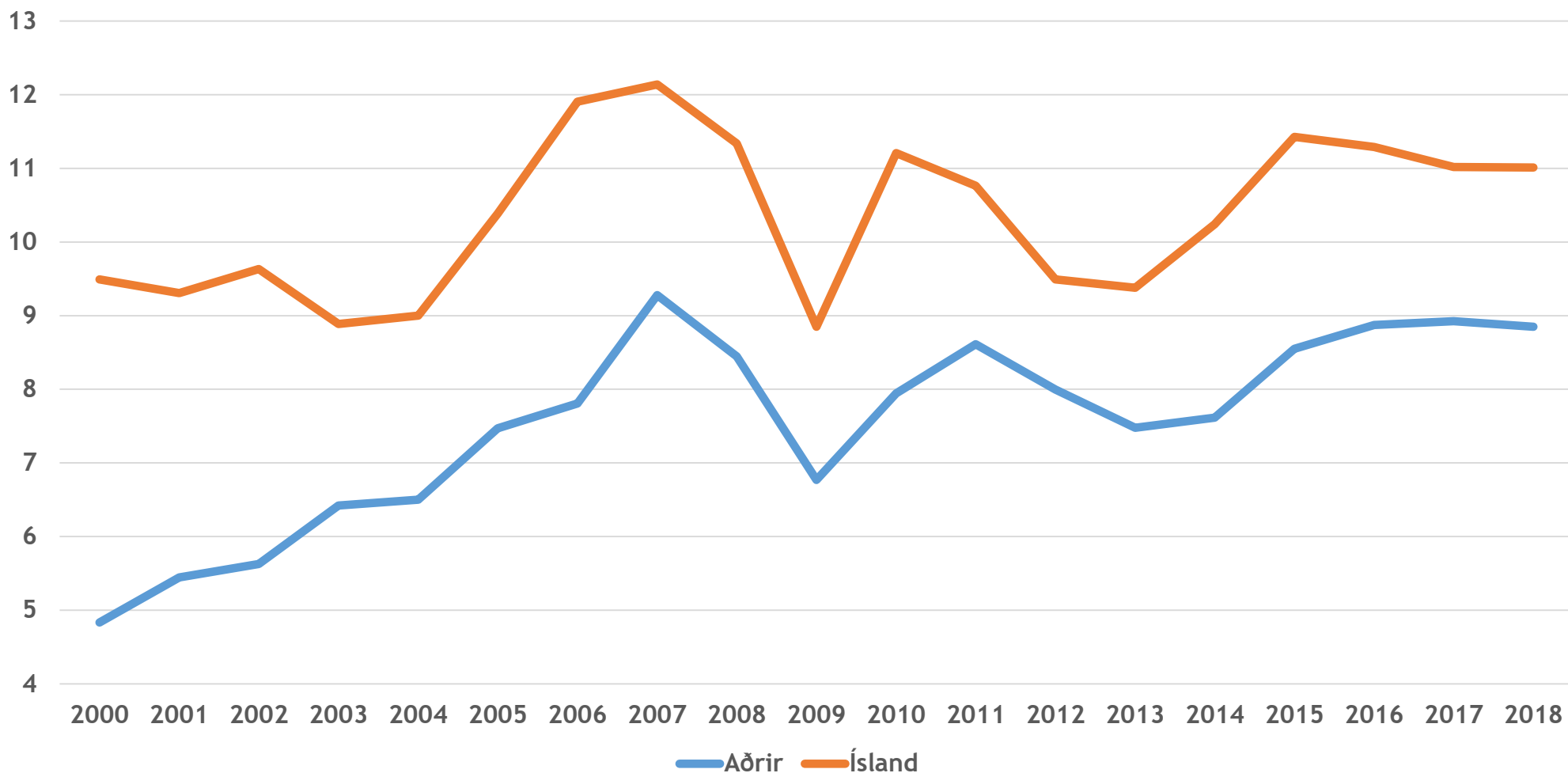


Fersk þorskflök og bitar (magn   tonnum/verð    /kg)





Þróun innflutningsverðs á ferskum þorskflökum og bitum til Frakklands (€/kg)



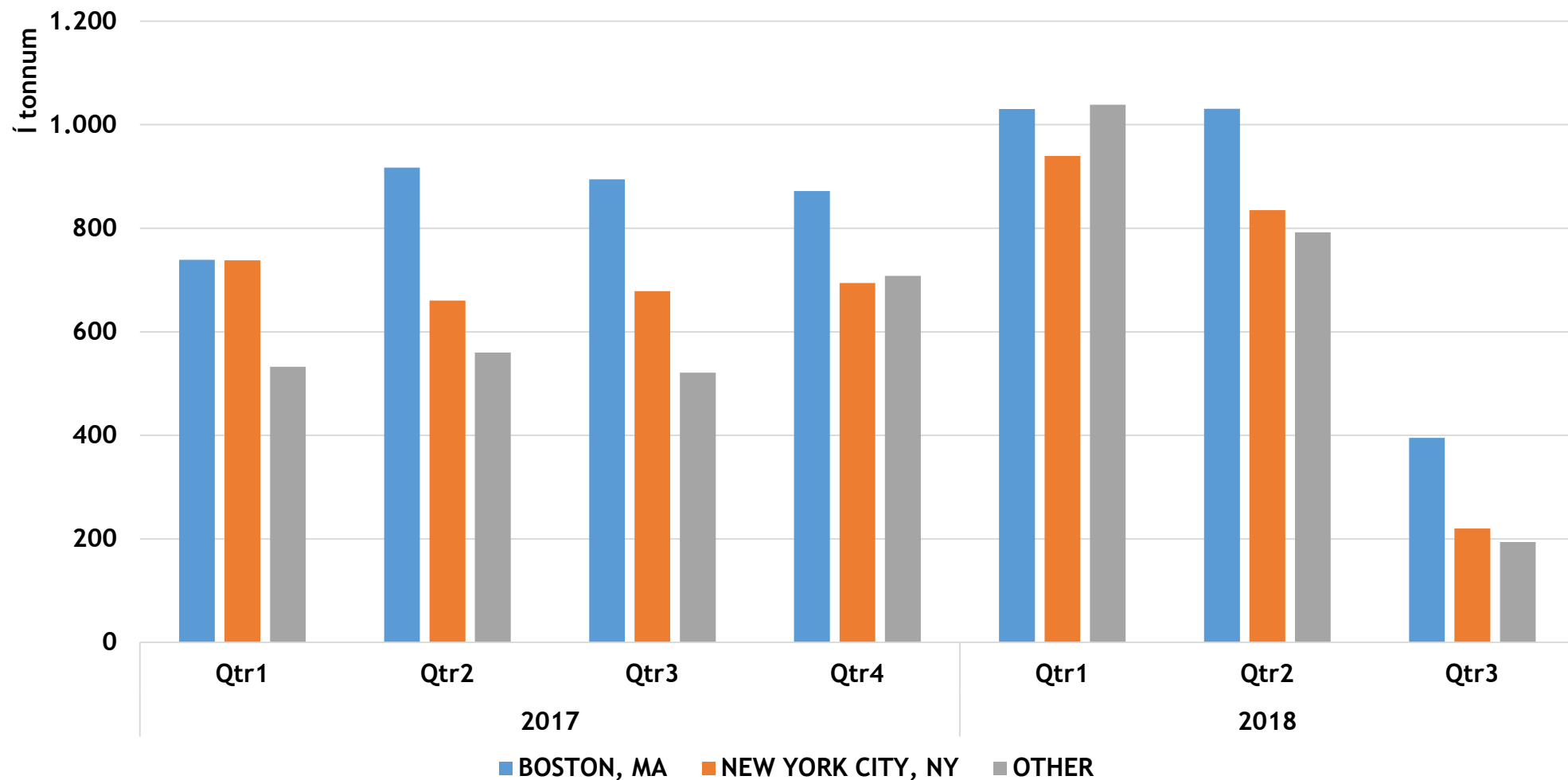


Þróun innflutningsverðs á frystum þorskflökum og bitum til Bretlands (€/kg)



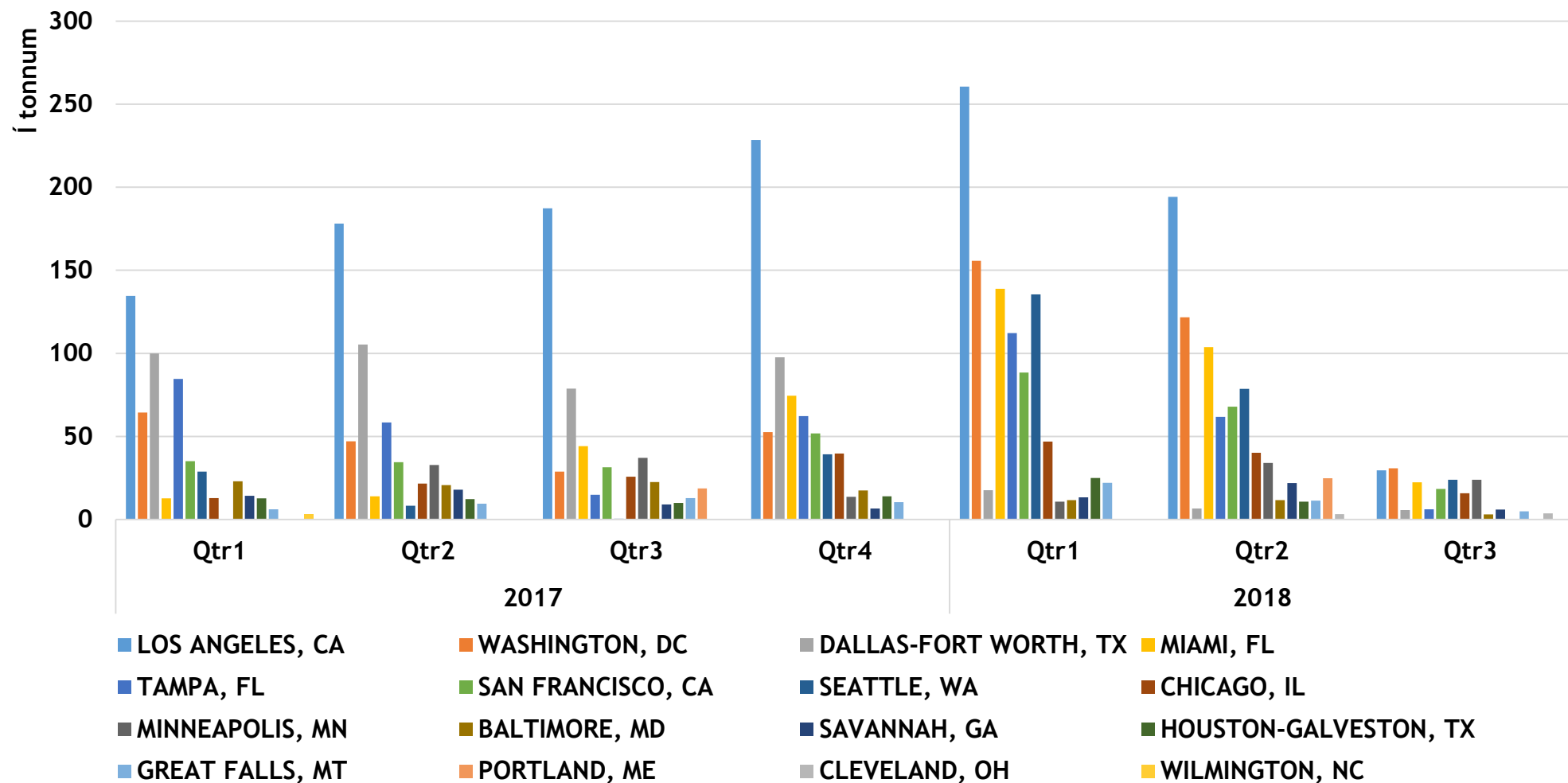


Innflutningur á ferskum fiski til Bandaríkjanna eftir svæðum og tímabilum (helstu svæði)



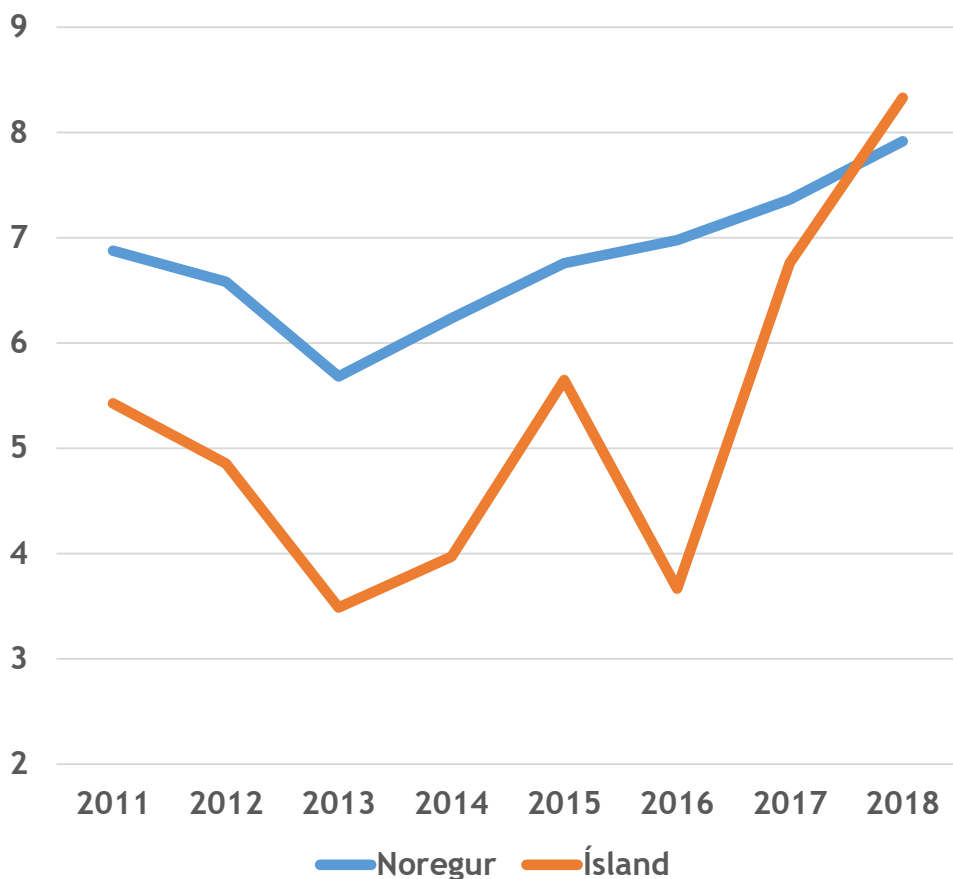


Innflutningur á ferskum fiski til Bandaríkjanna eftir svæðum og tímabilum (minni svæði)

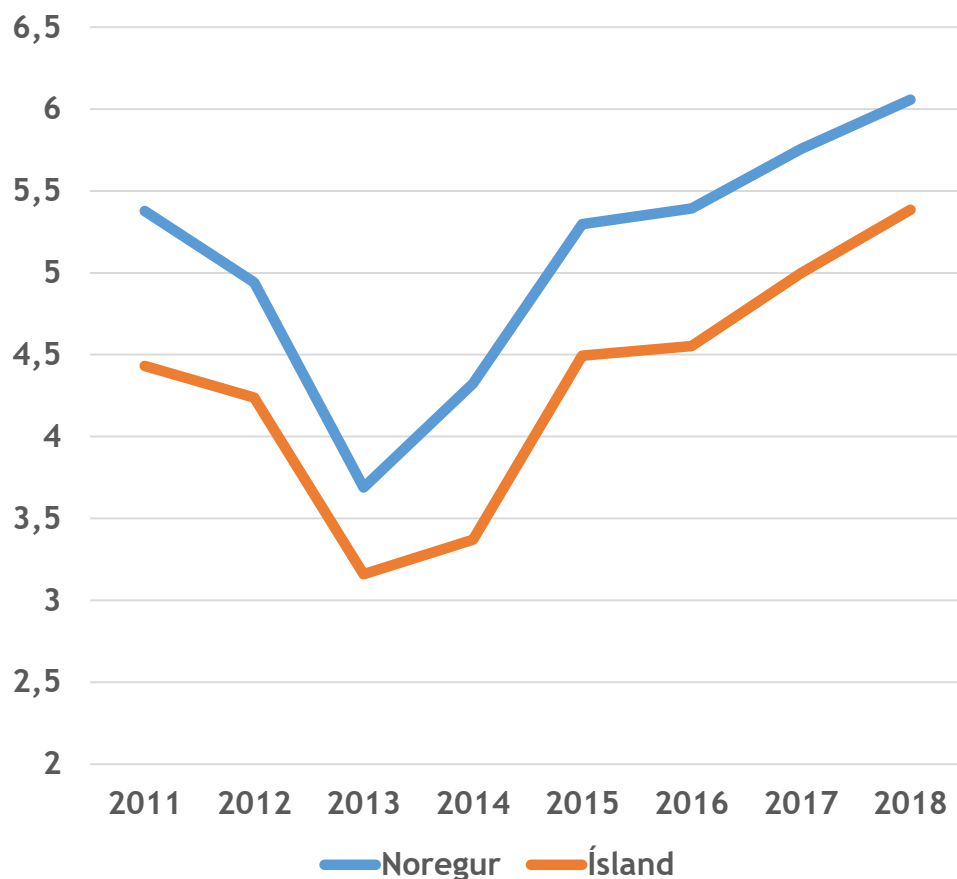


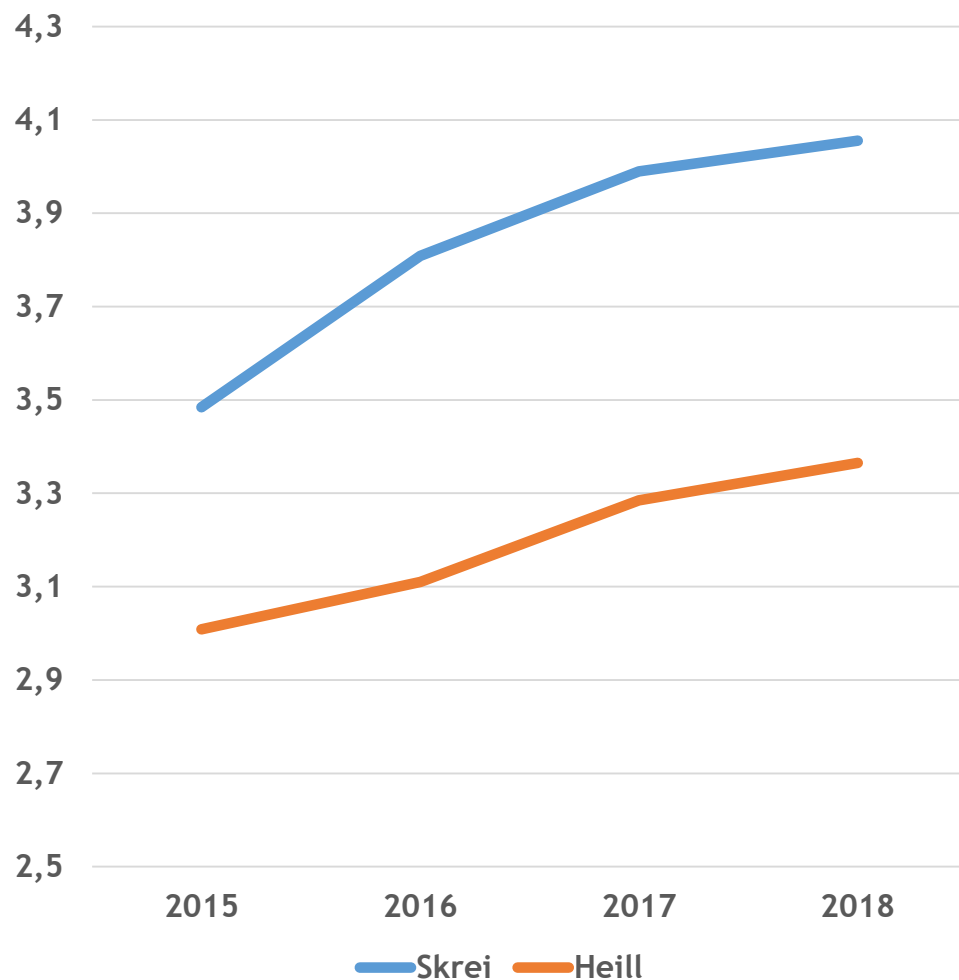


Útflutningsverð á söltuðum flökum til Spánar (€/kg)



Útflutningsverð á flöttum saltfiski til Portugals (€/kg)





STYRKLEIKAR

- Samþætting þátta virðiskeðjunnar
- Möguleikar á nýtingu fjárfestinga í vinnslutækni
- Sterk staða á ákveðnum mörkuðum

VEIKLEIKAR

- Takmörkuð þekking á neytendamarkaði
- Vörumerki (e. brand) ekki til staðar
- Óvissa með þróun gengis og kostnaðarliða
- Sameiginleg stefnumótun ekki til staðar og hver að vinna að sölu- og markaðsmálum í sínu eigin horni

ÓGNANIR

- Aúkin samkeppni erlendis frá s.s.
 - Ferskur frá Noregi
 - Sjófrystur frá Rússlandi
- Áhersla á vörumerki (s.s. Skrei)
- Samkeppnisþjóðir komnar lengra í fjármögnun og rannsóknum á markaði
- Flutningskostnaður og fjarlægð frá mörkuðum

TÆKIFÆRI

- Möguleikar á að halda verðforskoti á ákveðnum mörkuðum
- Aðgengi að Bandaríkjamarkaði fyrir ferskan með flugi
- Tækjaframleiðendur geta etv. opnað dyr á nýjum mörkuðum.
- Samstarf og breyttar söluáherslur

\$40.07

1631.85
259.96
8358.32

639.83

1395.65

2830.20

758.43

1874.95



Sea Data Center



4.18%

8451.03

1942.85

5932.60

9462.48